

Chargé de comptes – ventes internes – Spécialiste pompes

À la recherche d'un environnement de travail stimulant et passionnant ? Joins-toi à une entreprise familiale, multiculturelle et en pleine croissance qui te permettra de devenir un expert en mécanique industrielle.

Avec plus de 70 ans d'existence, Entreprises L.M. est en mesure d'offrir à ses clients le meilleur service possible en maintenance et réparation de moteurs électriques. Nous vous offrons la possibilité de travailler avec une équipe dynamique, multidisciplinaire et d'intégrer une entreprise où le bien-être collectif est une valeur primordiale. En effet, nous attachons beaucoup d'importance à ce que nos employés prennent du plaisir au travail. Nous organisons des événements d'entreprise (5 à 7, food truck, party de Noël, tournois de golf, etc.) et veillons à ce que nos employés soient continuellement formés.

Sommaire du poste :

Sous la responsabilité du directeur des ventes internes, le chargé de comptes fournit un service à la clientèle hors pair afin d'assurer son entière satisfaction à toutes les étapes de la relation d'affaires.

Responsabilité :

- Répondre aux appels provenant des clients avec diligence et courtoisie;
- Informer les clients relativement à la gamme de services offerts, aux prix, à la disponibilité de la marchandise, à l'échéancier des réparations, au délai de livraison, etc.;
- Fournir la documentation technique lorsque demandée par le client;
- Estimer les travaux à effectuer, préparer les soumissions et transmettre celles-ci aux clients;
- Préparer la facturation;
- Effectuer le suivi de la grille de production des réparations en atelier avec le coordonnateur de production afin d'assurer le respect des délais de livraison;
- Planifier et effectuer le suivi des cueillettes et des livraisons des machines auprès des différents transporteurs.

Exigences :

- 3 à 5 ans d'expérience en vente industriel ou domaine connexe
- Connaissance des moteurs électriques et pompes (atout certain)
- Aptitude à développer et à maintenir des relations d'affaires et de confiance avec les clients
- Être un habile communicateur autant à l'oral qu'à l'écrit
- Être à l'aise dans un environnement très dynamique
- Autonomie et faculté à organiser son travail en fonction des objectifs à atteindre

Avantages :

- Rémunération à la hauteur de vos compétences ;
- Une ambiance de travail agréable et conviviale ;
- Assurance (dentaire, frais médicaux et paramédicaux, soins de la vue, assurance-vie, invalidité de longue durée) ;
- Télémédecine ;

- Transport en commun à proximité ;
- Stationnement gratuit ;
- Activités sociales organisées par l'entreprise ;
- Programme de reconnaissance des années de services ;
- REER-RPDB
- Télétravail.

Les personnes intéressées à soumettre leur candidature sont priées de transmettre leur curriculum vitae à l'adresse électronique : rh@entrepriseslm.com